

## 与信管理 トラストチェックシステム 機能紹介

### プロフィール管理 ※与信診断管理

#### ○プロフィール登録 - 対象会社基礎情報 -

対象会社基礎情報	
対象会社名*	株式会社ルームスフォー
社員規模*	<input type="radio"/> ~10人 <input checked="" type="radio"/> ~30人 <input type="radio"/> ~100人 <input type="radio"/> ~300人 <input type="radio"/> ~1000人 <input type="radio"/> 1000人以上
会社住所	〒 242 . 0007 <input type="button" value="住所自動入力"/> 神奈川県 大和市中央林間1-10-21
電話番号	03-9999-8888
資本金	150 万円
先方窓口	松本
代表取締役名	堀田早登志
設立年月日	2009 年 05 月 29 日
決算月	4 月
年間売上高	2400 万円
当社取引比率	<input checked="" type="radio"/> 95 %
業種*	<input type="radio"/> 非製造業(小売業・流通業) <input checked="" type="radio"/> 製造業
主な取扱品目	ホームページ

「対象会社基礎情報」では、診断する対象となる会社の基礎情報を入力し、顧客データとして保存しておくことができます。

「年間売上高」や「当社取引比率」など、信用という観点からみたデータを項目として用意しています。

#### ○プロフィール登録 - 取引実績 -

取引実績	
売上実績	2008 年度 280 万円 2007 年度 190 万円 2006 年度 350 万円

「取引実績」では、過去3年分の対象会社と自社との売上実績を入力・保存することができます。

#### ○プロフィール登録 - 予定取引 -

予定取引	
与信期間*	<input checked="" type="radio"/> 30 日
販売見込額(年額)*	<input checked="" type="radio"/> 300 万円
関係*	<input type="radio"/> 新規取引 <input checked="" type="radio"/> 継続取引 [回収率 <input checked="" type="radio"/> 75 %]
取引スタイル*	<input type="radio"/> 現金 <input checked="" type="radio"/> 手形 30 日

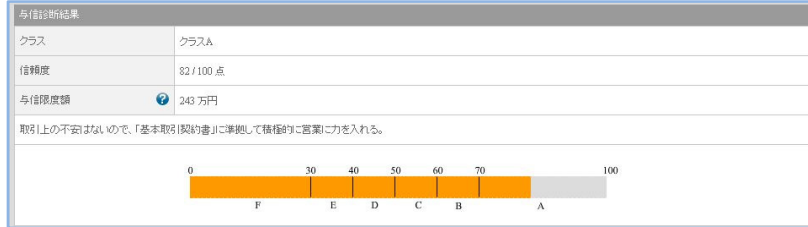
「取引実績」は、診断を行う上での前提条件です。「与信期間」「販売見込額」「関係」「取引スタイル」の各項目を入力することで、より具体的なシーンでの信用度を診断することができます。

#### ○プロフィール登録 - 対象会社財務情報 -

対象会社財務情報			
経常利益	1800 万円	総資本	150 万円
売上総利益	800 万円	売上高	2400 万円
自己資本	150 万円	流動資産	1500 万円
流動負債	万円	当座資産	300 万円
受取手形	万円	売掛金	万円
棚卸資産	万円	固定資産	80 万円

「対象会社財務情報」には、対象会社の財務状況の代表的な指標となる10の項目を入力します。分からなければ、入力する必要はありませんが、入力することで、より確かな信用度の診断が可能になります。

## ○プロフィール診断結果



「診断結果」画面には、各種対象会社の情報や診断結果など、様々な情報がまとめて表示されます。

「与信診断結果」項目には、「信用度」と「与信限度額」が数字として表示されグラフ化されるとともに、信用度を「クラス(AからFの6段階)」カテゴライズし、クラスに応じたアドバイスが表示されます。

## ○プロフィール診断結果 - 財務情報 -

分析指標	チェックポイント	計算式	診断結果
1. 経資本経常利益率(%)	総合的な収益性が低い	経常利益÷経資本×100	◎
2. 売上高総利益率(%)	稼ぐ力が不足している	売上総利益÷売上高×100	◎
3. 経資本回転率(回転)	資本効率が悪い	売上高÷経資本	◎
4. 自己資本比率(%)	リスクに対する負担能力が弱い	自己資本÷総資本×100	⊗
5. 固定資産回転率(回転)	設備投資の適正性に不安がある	売上高÷固定資産	⊗
6. 固定比率(%)	設備投資への支払能力に不安がある	固定資産÷自己資本×100	⊗

登録時に入力した10項目の財務情報に対し、入力した項目について診断できる10の指標を確認することができます。それぞれに対し、○・×の診断結果が表示されます。

## ○プロフィール診断結果 - シミュレーション -

シミュレーション	
仮想与信期間	30日
仮想信頼度	70点
仮想関係	<input type="radio"/> 新規取引 <input checked="" type="radio"/> 継続取引 [回収率] 95%
取引スタイル	<input checked="" type="radio"/> 現金 <input type="radio"/> 手形 [30日]
仮想与信限度額	197万円
<input type="button" value="シミュレーションを実行する"/>	

診断結果は、シミュレーションで、様々なパターン時の想定が可能です。たとえば、「会社信用度」が60であったが、80とすれば、いくら取引可能か、など、前提条件を変えて、何度でも試すことができます。

## ○プロフィール診断結果 - 財務情報 -

分析指標	チェックポイント	計算式	診断結果
1. 経資本経常利益率(%)	総合的な収益性が低い	経常利益÷経資本×100	◎
2. 売上高総利益率(%)	稼ぐ力が不足している	売上総利益÷売上高×100	◎
3. 経資本回転率(回転)	資本効率が悪い	売上高÷経資本	◎
4. 自己資本比率(%)	リスクに対する負担能力が弱い	自己資本÷総資本×100	⊗
5. 固定資産回転率(回転)	設備投資の適正性に不安がある	売上高÷固定資産	⊗
6. 固定比率(%)	設備投資への支払能力に不安がある	固定資産÷自己資本×100	⊗

「対象会社財務情報」には、対象会社の財務状況の代表的な指標となる10の項目を入力します。分からなければ、入力する必要はありませんが、入力することで、より確かな信用度の診断が可能になります。

## ○プロフィール診断結果 - 印刷 -

TCS Trust Check System	
与信診断結果	
<b>会社情報</b> 診断NO: C0079-0001 対象会社名: 株式会社ルームスフォー 診断日: 2009-08-03 09:33 担当営業: 中村直哉	
<b>対象会社情報</b> 社員数: ~30人 電話番号: 03-5999-8888 代表取締役: 堀田洋志 設立年月日: 2008-05-29 専業売上高: 2,400万円 主な取引品目: ホームページ 総資本: 130万円 売上高: 116万円 固定資産: 110万円 与信限度額: 80万円	
<b>会社住所</b> : 〒242-0007 神奈川県大和市中央緑苑1-10-21 資本金: 150万円 代表取締役: 堀田洋志 決算期: 4月 業種: 製造業 経常利益: 850万円 売上総利益: 800万円 自己資本: 30万円 固定資産: 100万円	
<b>与信診断結果</b> クラス: クラスA	

診断結果は、「全体」と「結果のみ」の印刷が可能です。上司への報告時など、プリントアウトしてご利用ください。

○プロフィール一覧

プロフィール一覧

登録されているプロフィールの一覧が表示されています。

プロフィール一覧

対象会社名 トラスト 含む 担当営業 イマムラ 含む [新規登録] [ダウンロード]

信用度 70 点以下 登録日 2009-07-12 ~ 2009-08-15

営業所 渋谷本店 所属 営業2部

役職 チームリーダー [リセット] [絞り込み検索]

	▼登録日▲	▼更新日▲	▼担当営業▲	▼対象会社名▲	▼クラス▲	▼信用度▲	▼限度額▲
[編集] [結果]	2009/08/03	2009/08/03	今村直俊 [表参道支店] [経営管理部] [営業部長]	トラストネット	C	56点	84万円
[編集] [結果]	2009/08/02	2009/08/03	大貫典由美 [渋谷本店] [営業2部] [チームリーダー]	〇〇商事	D	48点	13万円
[編集] [結果]	2009/07/29	2009/08/03	今村直俊 [表参道支店] [経営管理部] [営業部長]	株式会社ルームスフォー	A	82点	240万円

作成した診断結果（プロフィール）は、保存され、一覧から確認することができます。

一覧は、絞り込み検索で、欲しい情報を取り出すことが可能です。「担当営業」や「営業所」など、各種検索条件が用意されています。

○プロフィール一覧 - CSVダウンロード -

	D	E	F	G	H	I	J	K	L	
1	登録ユーザ	営業所	登録ユーザ所属	登録ユーザ役職	会社名	営業担当者	社員数	住所	電話番号	資本金
2	表参道支店	経営管理部	経営管理部	営業部長	株式会社ルームスフォー	松本	~30人	大和市中央林間1-10-21	03-9999-8888	150万円
3	表参道支店	経営管理部	経営管理部	営業部長	トラストネット		~10人			
4	渋谷本店	営業2部	チームリーダー	〇〇商事		鈴	~10人	渋谷区松濤1-5	090-8888-7777	100万円

登録した全てのプロフィールをダウンロードすることができます。ダウンロードはCSV形式（エクセルで開くことができる形式）で実行され、ファイルには、登録した営業の譲歩や、対象会社のデータ、診断結果など、全ての項目が記載されています。

## ユーザー管理

### ○ユーザー管理

登録されているユーザの一覧を表示しています。

登録ユーザ一覧

		氏名	氏名(カナ)	メールアドレス	パスワード	営業所	所属	役職
<a href="#">編集</a>	<a href="#">削除</a>	吉田健二	ヨシダケンジ	yoshida@reconsfor.jp	0945036			
<a href="#">編集</a>	<a href="#">削除</a>	大貫典由美	オオノキミユミ	oonuki@ai.jp	09450360	渋谷本店	営業2部	チームリーダー

本システムを利用する、自社の他営業パーソンなど、利用者を新たに作成することができます。それぞれの利用者は、自分のID（メールアドレス）とパスワードでログインして、利用します。

## お問い合わせ

### ○お問い合わせ

システム担当へお問い合わせします。  
件名及び内容を入力し、「確認画面へ」ボタンを押下下さい。

お問い合わせ

件名\* 診断結果があかいです

内容\*

お世話になっております  
診断結果が、不適切だと思われます  
診断Noが K008-0032 です。  
ご確認お願いします。

[件名・内容をクリア](#) [確認画面へ](#)

システム操作のご不明点など、TCS運用本部にお問い合わせメールを送信することができます。